



Sales Manager*in (m/w/d) für Schwimmbadlösungen (Raum Heilbronn / Ludwigsburg / Aalen / Mannheim / Dinkelsbühl / Schwäbisch Hall)

*Arbeitsmodus: 100 %
Außendienst*

Arbeitszeit: Vollzeit

*Startdatum: Nach
Vereinbarung*

Nah, nachhaltig, innovativ & digital – das ist Witty! Und der Job als **Sales Manager*in (m/w/d) für Schwimmbadlösungen**? Abwechslungsreich, spannend und voller Chancen!

Seit 80 Jahren bieten wir als Familienunternehmen professionelle Hygiene- und Techniklösungen im B2B-Bereich. **Unsere Vision: Zukunft gestalten mit Digitalisierung, Innovation und Nachhaltigkeit.** Damit bleiben wir erfolgreich im Geschäftsfeld Schwimmbad – von Thermen, Schul-, Freizeit- bis Klinikbädern. Mit digitalen, nachhaltigen und innovativen Lösungen setzen wir neue Maßstäbe in der Branche.

Wir sind Macher*innen mit Leidenschaft. Du auch? Dann werde Teil unseres Teams!

Jetzt bewerben

Dafür brauchen wir Dich

- **NEUKUNDENGEWINNUNG** Du bist ein/e Netzwerker*in und immer auf der Suche nach neuen Kund*innen, um Dein Gebiet kontinuierlich auszubauen und erfolgreich zu machen.
- **BESTANDSKUNDENBETREUUNG** Du pflegst den Kontakt zu Deinen Kund*innen mit Leidenschaft und setzt auf nachhaltige Beziehungen. Dabei

Damit punktest Du bei uns

- **MOTIVATION & UMSETZUNG** Du packst Herausforderungen mit Begeisterung an und lässt Dich von Rückschlägen nicht entmutigen. Mit Deiner Macher*in-Mentalität sorgst Du dafür, dass aus Wollen auch Tun wird.
- **ORGANISATIONSTALENT** Du arbeitest strukturiert, organisiert und behältst auch in stressigen Situationen den

handelst Du stets dienstleistungs- und lösungsorientiert.

- **ORGANISATION: DAS A&O**

Eigenständigkeit & Ordnung sind Deine Stärken! Du übernimmst die Verantwortung für Deine Touren- und Terminplanung sowie Dein Berichtswesen und organisierst Deinen Arbeitsalltag effizient und strukturiert.

- **KUND*INNEN IM FOKUS** Ob vor Ort oder telefonisch: Du begeisterst mit Deiner Beratungskompetenz und Deinem Verkaufstalent. Du zeigst Deinen Kund*innen die Vorteile unserer Produkte und bietest ihnen maßgeschneiderte Lösungen.

Überblick. Selbstständigkeit und Eigeninitiative sind für Dich und uns selbstverständlich!

- **KOMMUNIKATION** Du bist kontaktfreudig und überzeugst mit Deiner Kommunikationsstärke – sowohl persönlich als auch am Telefon.
- **GRUNDSÄTZLICHES** Du hast eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung und bist im Gebiet zu Hause.
- **NICE TO HAVE** Erfahrung in der Bäderbranche ist von Vorteil. Wichtig ist uns jedoch, dass Du bereits mindestens zwei Jahre Berufserfahrung im Vertrieb, Außendienst oder in einer vergleichbaren kundenorientierten Tätigkeit mitbringst.

Gründe für Deinen Start bei Witty



- **VERGÜTUNG & SICHERHEIT** Ein attraktives Gehaltsmodell, bestehend aus einem Festgehalt und einer leistungsabhängigen Prämie. Dein **Einstiegsgehalt** liegt zwischen **51.000 € und 60.000 € brutto** jährlich. Durch persönlichen Ehrgeiz und konsequente Zielerreichung kannst Du Dein Jahresbruttogehalt kontinuierlich steigern.



- **URLAUB** Bis zu 34 Tage Urlaub im Jahr + "Urlaub kaufen & verkaufen"
- **WORK-LIFE-BALANCE** Wir legen Wert auf Work-Life-Balance: geregelte Arbeitszeiten, 5-Tage-Woche, keine Wochenendschichten.

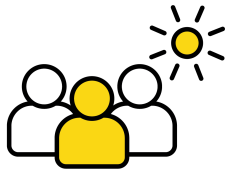


- **EINARBEITUNG** Du erhältst eine strukturierte und umfassende Einarbeitung durch unsere "**STEP-Ausbildung**". Diese beinhaltet Praxis- und Theoriephasen mit modernen E-Learnings, fachlichen Ansprechpartner*innen und Mitreisen.



- **AUSSTATTUNG** **Firmen-KFZ (0,25%-Regelung)**, das Du auch privat nutzen kannst, sowie eine **moderne Arbeitsausstattung** und ein Top-CRM-System
- **ARBEITGEBERLEISTUNGEN** Corporate Benefits, betriebliches Gesundheitsmanagement, Zuschüsse zu vermögenswirksamen

Leistungen und zur betrieblichen Altersvorsorge, Sonderurlaubstage für besondere Anlässe, u.v.m.



- **BETRIEBSKLIMA** Bei uns erwartet Dich eine offene Unternehmens- und Kommunikationskultur mit flachen Hierarchien, Wertschätzung sowie einer familiären Atmosphäre.
- **DEINE ZUKUNFT** Wir bieten Dir Aufstiegs- und Weiterentwicklungsmöglichkeiten für Deine Zukunft bei uns!

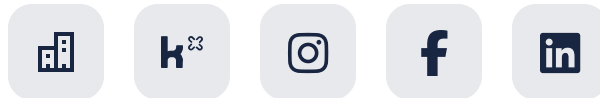
Haben wir ein Match?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung über unser Online-Jobportal. Klicke auf „**Jetzt bewerben**“ und lade Deine Unterlagen hoch – fertig!

Deine Ansprechpartnerin für diese Stelle ist **Alisa Walter** (08292 / 999-134).

Wie wir Deine Daten in Rahmen des Bewerbungsprozesses verarbeiten, kannst Du hier nachlesen:
<https://witty-karriere.onlyfy.jobs/policy>.

Jetzt bewerben



**Der Mensch zählt. Wir setzen auf Vielfalt, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Religion, ethnische Herkunft, Alter, Behinderung oder sexuelle Identität.*