Sales Manager*in (m/w/d) im Außendienst - Großküchenhygiene (Großraum Koblenz / Westerwald / Neuwied)

Nah, nachhaltig & innovativ: das ist Witty! Und der Job als **Sales Manager*in (m/w/d) im Außendienst**? Vielseitig, spannend, fordernd & fördernd.

Wir sind ein mittelständisches Familienunternehmen, das seit 80 Jahren professionelle Hygienelösungen bietet. Unsere Vision? Mit voller Kraft voraus in die Zukunft: mit Digitalisierung, Innovation und Nachhaltigkeit! Das sind die Grundsteine, dass wir auch zukünftig im Geschäftsfeld Großküchenhygiene (u.a. in Hotels, Pflegeheimen und Kliniken) erfolgreich sind.

Wir sind Macher*innen und sind mit Leidenschaft bei der Sache! Du auch?

Jetzt bewerben

Deine TOP-Benefits bei Witty

Bis zu 34 Tage Urlaub im Jahr

Hervorragende Vereinbarkeit von Beruf und

Professionelle Einarbeitung

Privatleben

Deine Mission

- **NEUKUNDENGEWINNUNG** Du bist ständig auf der Jagd nach neuer Kundschaft, um Dein Gebiet erfolgreich und kontinuierlich auszubauen.
- **BESTANDSKUNDENBETREUUNG** Du pflegst nachhaltig den Kontakt zu Deiner Kundschaft und liebst es, dienstleistungs- und lösungsorientiert zu handeln.
- **PLANUNG: DAS A&O** Hier setzen wir auf Eigenständigkeit! Denn Deine Touren- und Terminplanung sowie Dein Berichtswesen erledigst Du selbstständig.
- **DIE KUNDSCHAFT IM FOKUS** Egal, ob vor Ort oder telefonisch: Du verstehst es, die Vorteile unserer Produkte aufzuzeigen, Beratungs- und Verkaufsgespräche und Schulungen durchzuführen und Deiner Kundschaft eine optimale Hygienelösung und top Service mit Witty zu bieten!
- **TEAMWORK** Zusammen stark & erfolgreich! In enger Zusammenarbeit mit Deiner Führungskraft, Deinen Kollegen & Kolleginnen aus dem Vertriebsteam und dem Innendienst wird Deine Arbeit Früchte tragen und Du erfolgreich sein!

Deine Fähigkeiten

- **DAS LIEBST DU: KOMMUNIKATION** Du magst den Umgang mit Menschen, bist kontaktfreudig und glänzt durch Deine Überzeugungskraft – auch am Telefon.
- **ORGANISATIONSTALENT** Du überzeugst durch Deine strukturierte und organisierte Arbeitsweise. Auch bist Du selbstständig und bringst Ideen mit ein.
- **WOLLEN & TUN** Bei uns steht das Wollen und die Motivation für Dein tägliches Doing im Fokus! Du liebst neue Herausforderungen, bist einfach ein*e Macher*in und lässt Dich von Rückschlägen nicht entmutigen!
- **GRUNDSÄTZLICHES** Du verfügst über eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung und bist im oben genannten Gebiet zu Hause oder möchtest künftig dort leben. Auch bringst Du Interesse für technische Anlagen mit.
- **NICE TO HAVE** Berufserfahrung im Vertrieb oder im Außendienst ist von Vorteil, aber Du kannst auch als talentierte*r Quereinsteiger*in bei Witty durchstarten!

So sieht der Alltag als Vertriebsmitarbeiter*in im Außendienst (intern „Hygienespezialist*in“) aus:

Gründe für Deinen Einstieg bei Witty

Du suchst einen vielseitigen Job in einem dynamischen Umfeld und einem top Arbeitsklima? Dann bist Du bei uns genau richtig und natürlich haben wir einige Benefits für Dich:

- **URLAUB** Bis zu 34 Tage Urlaub im Jahr + Urlaubsmodell "Urlaub kaufen & verkaufen"
- **WORK-LIFE-BALANCE** Hervorragende Vereinbarkeit von Beruf und Privatleben. Als Familienunternehmen ist uns das wichtig. Daher bieten wir geregelte Arbeitszeiten in einer 5-Tage-Woche ohne Wochenendschichten.
- **EINARBEITUNG** Strukturierte und professionelle Einarbeitung durch unsere "STEP-Ausbildung" mit modernen E-Learnings, fachlichen Ansprechpartner*innen und der praktischen Erfahrung durch Mitreisen.
- **AUSSTATTUNG** Firmen-KFZ (0,25%-Regelung) - auch zur privaten Nutzung und moderne Arbeitsausstattung
- **ARBEITGEBERLEISTUNGEN** Corporate Benefits, betriebliches Gesundheitsmanagement (Wellpass), Zuschüsse (Vermögenswirksame Leistungen, Betriebliche Altersvorsorge), Sonderurlaubstage für bestimmte Anlässe und vieles mehr
- **BETRIEBSKLIMA** Offene Unternehmens- und Kommunikationskultur, flache Hierarchien, Wertschätzung, familiäre & kollegiale Atmosphäre
- **DEINE ZUKUNFT** Aufstiegs- und Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- **VERGÜTUNG & SICHERHEIT** Ein attraktives Gehaltspaket, bestehend aus einem Fixum und einer leistungsabhängigen Prämie. Dein Einstiegsgehalt liegt zwischen 44.000 € und 55.000 € brutto jährlich. Durch persönlichen Ehrgeiz und erfolgreiche Zielerreichung kannst Du Dein Jahresbruttogehalt auf bis zu 80.000 € steigern. Zudem bieten wir Dir einen sicheren Arbeitsplatz bei einem stabilen und verlässlichen Arbeitgeber, der Dir langfristige Perspektiven und eine vertrauensvolle Arbeitsatmosphäre bietet.

Haben wir ein Match?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung über unser Online-Jobportal. Klicke auf „**Jetzt bewerben**“ und lade Deine Unterlagen hoch – fertig!

Deine Ansprechpartnerin für diese Stelle ist **Alisa Walter** (08292 / 999-134).

Jetzt bewerben

**Der Mensch zählt. Wir setzen auf Vielfalt, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Religion, ethnische Herkunft, Alter, Behinderung oder sexuelle Identität.*