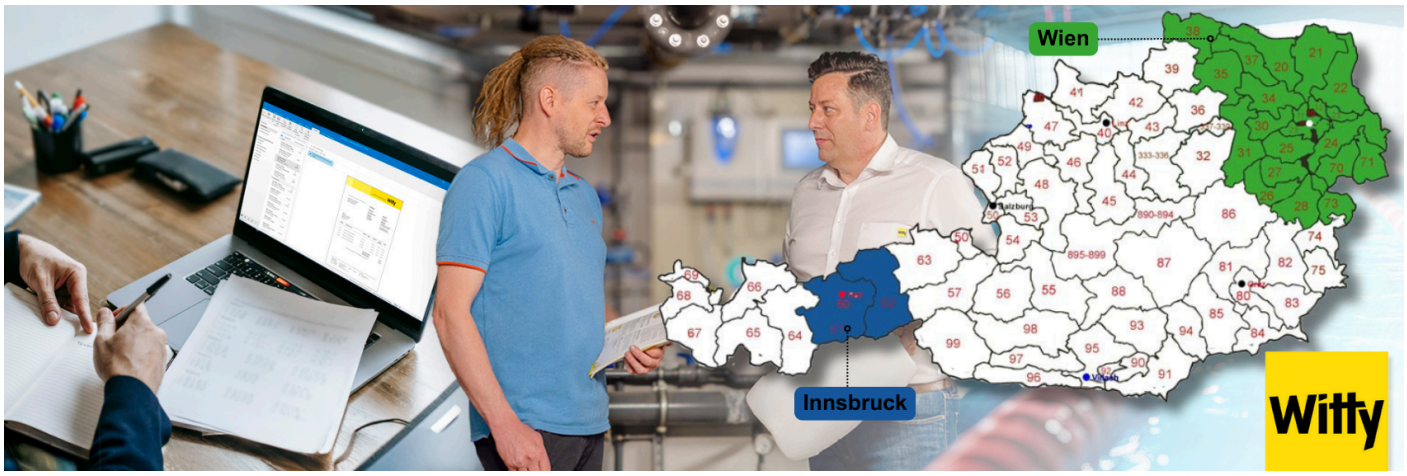

Vertriebsmitarbeiter*in (m/w/d) im Außendienst - Schwimmbad (Österreich)

***Arbeitsmodus**: 100 % Außendienst*

***Arbeitszeit**: Vollzeit*

***Startdatum**: Nach Vereinbarung*

Nah, nachhaltig, innovativ & digital – das ist Witty! Und der Job als **Vertriebsmitarbeiter*in (m/w/d) im Außendienst**? Abwechslungsreich, spannend und voller Chancen!

Seit 80 Jahren bieten wir als Familienunternehmen professionelle Hygiene- und Techniklösungen im B2B-Bereich. **Unsere Vision: Zukunft gestalten mit Digitalisierung, Innovation und Nachhaltigkeit**. Damit bleiben wir erfolgreich im Geschäftsfeld **Schwimmbad** – von Thermen, Schul-, Freizeit- bis Klinikbädern. Mit digitalen, nachhaltigen und innovativen Lösungen setzen wir neue Maßstäbe in der Branche.

Jetzt bewerben

Damit punkten wir bei Dir

- **VERGÜTUNG & SICHERHEIT** Ein attraktives Gehaltsmodell, bestehend aus einem Festgehalt (nach Kollektivvertrag) und einer leistungsabhängigen Prämie.
  Dein Einstiegsgehalt liegt zwischen **46.000 € und 51.000 € brutto jährlich inkl. 13. & 14. Gehalt.** Durch persönlichen Ehrgeiz und konsequente Zielerreichung kannst Du Dein Jahresbruttogehalt kontinuierlich steigern. Wir bieten Dir zudem einen sicheren Arbeitsplatz mit langfristigen Perspektiven.

- **URLAUB** Bis zu 34 Tage Urlaub im Jahr + "Urlaub kaufen & verkaufen"
- **WORK-LIFE-BALANCE** Wir legen Wert auf Work-Life-Balance: geregelte Arbeitszeiten, 5-Tage-Woche, keine Wochenendschichten.

- **EINARBEITUNG** Du erhältst eine strukturierte und umfassende Einarbeitung durch unsere "**STEP-Ausbildung**". Diese beinhaltet Praxis- und Theoriephasen mit modernen E-Learnings, fachlichen Ansprechpartner*innen und Mitreisen.

- **AUSSTATTUNG** **Firmen-KFZ,** das Du auch privat nutzen kannst, sowie eine **moderne Arbeitsausstattung** und ein Top-CRM-System
- **ARBEITGEBERLEISTUNGEN** Corporate Benefits, betriebliches Gesundheitsmanagement, Zuschüsse zu vermögenswirksamen Leistungen und zur betrieblichen Altersvorsorge, Sonderurlaubstage für besondere Anlässe, u.v.m.

- **BETRIEBSKLIMA** Bei uns erwartet Dich eine offene Unternehmens- und Kommunikationskultur mit flachen Hierarchien, Wertschätzung sowie einer familiären Atmosphäre.
- **DEINE ZUKUNFT** Bei uns kannst du den Erfolg aktiv mitgestalten, Wachstum vorantreiben und Dich in einem innovativen Team und einem florierenden Marktsegment beruflich sowie persönlich weiterentwickeln.

Dafür brauchen wir Dich

- **NEUKUNDENGEWINNUNG** Du bist ein/e Netzwerker*in und immer auf der Suche nach neuen Kund*innen, um Dein Gebiet kontinuierlich auszubauen und erfolgreich zu machen.
- **BESTANDSKUNDENBETREUUNG** Du pflegst den Kontakt zu Deinen Kund*innen mit Leidenschaft und setzt auf nachhaltige Beziehungen. Dabei handelst Du stets dienstleistungs- und lösungsorientiert.
- **ORGANISATION: DAS A&O** Eigenständigkeit & Ordnung sind Deine Stärken! Du übernimmst die Verantwortung für Deine Touren- und Terminplanung sowie Dein Berichtswesen und organisierst Deinen Arbeitsalltag effizient und strukturiert.

Damit punktest Du bei uns

- **MOTIVATION & UMSETZUNG** Du packst Herausforderungen mit Begeisterung an und lässt Dich von Rückschlägen nicht entmutigen. Mit Deiner Macher*in-Mentalität sorgst Du dafür, dass aus Wollen auch Tun wird.
- **ORGANISATIONSTALENT** Du arbeitest strukturiert, organisiert und behältst auch in stressigen Situationen den Überblick. Selbstständigkeit und Eigeninitiative sind für Dich und uns selbstverständlich!
- **KOMMUNIKATION** Du bist kontaktfreudig und überzeugst mit Deiner Kommunikationsstärke – sowohl persönlich als auch am Telefon.
- **GRUNDSÄTZLICHES** Du hast eine abgeschlossene kaufmännische oder

- **KUND*INNEN IM FOKUS** Ob vor Ort oder telefonisch: Du begeisterst mit Deiner Beratungskompetenz und Deinem Verkaufstalent. Du zeigst Deinen Kund*innen die Vorteile unserer Produkte und bietest ihnen maßgeschneiderte Lösungen.

technische Ausbildung und bist im Gebiet zu Hause.

- **NICE TO HAVE** Erfahrung im Vertrieb oder Außendienst ist ein Plus. Aber auch als motivierte/r Quereinsteiger*in aus z.B. der Bäder-Branche kannst Du bei Witty durchstarten.

Haben wir ein Match?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung über unser Online-Jobportal. Klicke auf „Jetzt bewerben“ und lade Deine Unterlagen hoch – fertig!

Alisa Walter

Personalreferentin

08292/999-134

Wie wir Deine Daten in Rahmen des Bewerbungsprozesses verarbeiten, kannst Du hier nachlesen: https://witty-karriere.onlyfy.jobs/policy.

Jetzt bewerben

**Der Mensch zählt. Wir setzen auf Vielfalt, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Religion, ethnische Herkunft, Alter, Behinderung oder sexuelle Identität.*